

COACH PROFESSIONAL





INDICE

INTRODUZIONE

WHO'S WHO

OBIETTIVI

TARGET

CALENDARIO INCONTRI

WORKSHOP

COCKTAIL

PROFILAZIONE & CRM

PARTNERS



INTRODUZIONE

Le attività dedicate ai professionisti romani, ideate dall'Avv. Nicola Colavita, a breve verranno arricchite da un percorso di scoperta personale e potenziamento delle proprie abilità per diventare più efficaci nel lavoro e nella vita di tutti i giorni. Una sorta di esercizio dove i partecipanti saranno accompagnati da un coach e da altri professionisti esperti.

Un'experience mentale che coinvolgerà gli invitati con dei **workshop unici e mirati.**

MENTAL POWER





WHO'S WHO

Coach Professional nasce da un'idea dell'**Avv. Nicola Colavita**, fondatore e già Presidente della **Associazione Forense Emilio Conte**, ideatore ed autore di diversi format di successo come **Golf Forense Professional**, **Chef Forense** e **Padel Professional** che dal 2004 ad oggi hanno coinvolto migliaia di professionisti della Capitale.



afec.it



golfforense.com



chefforense.com



padelprofessional.it



OBIETTIVI

Il percorso formativo, attraverso una **metodologia interattiva e innovativa**, fornirà ai partecipanti gli strumenti necessari per **sviluppare la leadership**.

Inoltre sarà l'occasione per imparare a gestire i clienti e scoprire come acquisirne nuovi.

Un percorso dinamico e divertente per ottenere:

- **AUTOSTIMA**
- **MOTIVAZIONE**
- **SICUREZZA**

e declinarli sia nel lavoro che nella vita quotidiana.





TARGET

Gli incontri saranno dedicati ad un pubblico selezionato di liberi professionisti del mondo forense, di altre categorie professionali ed in genere a tutti coloro che vorranno scoprire come sviluppare e valorizzare la propria personalità e la propria leadership negli ambienti lavorativi.

La fascia di età a cui **Coach Professional** intende rivolgersi va dai 30 ai 60 anni. Lo scopo degli incontri è di mettere a disposizione dei partecipanti degli strumenti per conquistare nuovi clienti e cercare di gestire al meglio lo stress ed i propri collaboratori, apprendendo anche la capacità di delega.

- ✓ **PUBLIC SPEAKING**
- ✓ **LEADERSHIP**
- ✓ **CAPACITÀ RELAZIONALI**
- ✓ **CAPACITÀ NEGOZIALI**
- ✓ **GESTIONE DELLE EMOZIONI**
- ✓ **CHIARIFICAZIONE DEGLI OBIETTIVI**
- ✓ **BUSINESS DEVELOPMENT**
- ✓ **PERSONAL BRANDING**





CALENDARIO INCONTRI

Gli incontri, a cui potranno partecipare inizialmente dalle 30 alle 50 persone, si svolgeranno presso



nelle seguenti date

13 NOVEMBRE 2017 ORE 19:00 - 21:00
SCOPRI I TUOI VALORI

20 NOVEMBRE 2017 ORE 19:00 - 21:00
PUBLIC SPEAKING

29 NOVEMBRE 2017 ORE 19:00 - 21:00
LEADERSHIP

6 DICEMBRE 2017 ORE 19:00 - 21:00
STRESS MANAGEMENT

12 DICEMBRE 2017 ORE 19:00 - 21:00
BUSINESS DEVELOPMENT





WORKSHOP

Prima di immergersi nei lavori verrà effettuata una introduzione del format in cui verranno presentati i Coach, gli esperti coinvolti e i partner che proveranno a trasmettere ai partecipanti lo spirito di **Coach Professional**.

SCOPRI I TUOI VALORI

Raggiungi i tuoi obiettivi

PUBLIC SPEAKING

Tecniche ed esercizi per imparare a parlare in pubblico

LEADERSHIP

I segreti del carismatico

STRESS MANAGEMENT

Gestire lo stress e diventare persone resilienti

BUSINESS DEVELOPMENT

Essere performanti per trovare nuovi clienti

PERSONAL BRANDING

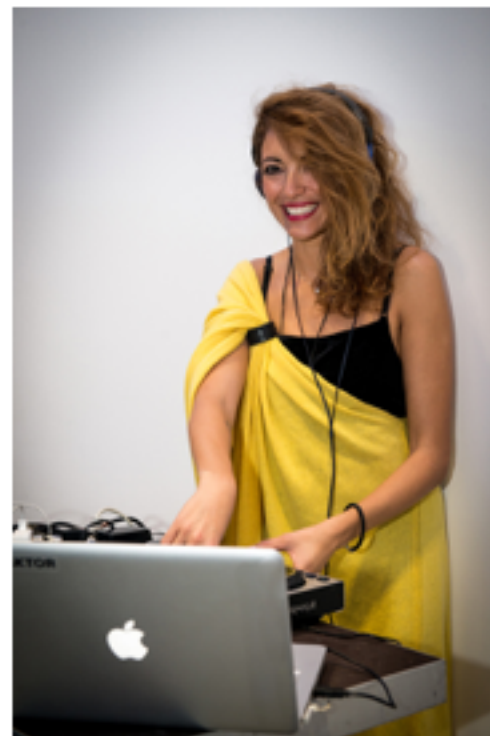
Diventa consapevole del tuo io e costruisci il tuo brand





COCKTAIL

Alla fine degli incontri si terrà un light cocktail per consentire ai partecipanti di rilassarsi e di relazionarsi tra di loro, con i coach, con i partners e con gli esperti dei diversi settori che di volta in volta arricchiranno con la loro presenza le serate di **Coach Professional**.





PROFILAZIONE & CRM

Per ogni incontro è previsto un servizio di accoglienza con delle hostess dedicate alla profilazione ed alla raccolta dati dei partecipanti ai vari eventi.

Tali dati, completi della sottoscrizione per il consenso al trattamento degli stessi e corredati dal report video fotografico, verranno consegnati ai partners di Coach Professional che potranno utilizzarli per le proprie attività di fidelity, prospect e comunicazione.

Questo servizio offrirà la possibilità ai partners di **Coach Professional** di attuare un'attività di **Customer Relationship Management**, allacciando contatti con i professionisti e le altre persone presenti ai vari incontri, comunicando le mission e la vision aziendale. Vere e proprie relazioni con un pubblico in target e qualificato.





PARTNERS

Oltre a curare l'aspetto formativo degli incontri, **Coach Professional** vuole essere anche una sorta di contenitore, una piattaforma relazionale che mira a mettere in contatto le Aziende non solo con le persone che partecipano ai vari eventi ma anche tra di loro. Un network dove possono nascere sinergie tra Azienda e Azienda, valore questo più che mai importante specialmente in un periodo storico sociale come questo. Lo scopo è quello di svolgere sia un'attività di **Business-to-Consumer** che di **Business-to-Business**.

Per questo **Coach Professional** sarà anche l'occasione per coinvolgere diverse eccellenze di vari settori. I Brand che parteciperanno verranno resi protagonisti dei workshop attraverso il coinvolgimento delle figure di spicco del management aziendale e dei loro prodotti.





RICEVO
SRL

WWW.COACHPROFESSIONAL.IT - INFO@COACHPROFESSIONAL.IT